



KSU A-Technik AG ist ein in zweiter Generation geführtes Familienunternehmen und schweizweit führend in den Bereichen Werkstatteinrichtungen, Waschanlagen und Werkzeuge für den Fahrzeug- und Transportsektor. Unsere Premiumprodukte stammen von renommierten Herstellern, die für Qualität und Langlebigkeit stehen. Unser grösster Vorteil? Ein erstklassiger, kompetenter und zuverlässiger Service für unsere Kunden!

Im Bereich Werkzeuge bieten eine beeindruckende Auswahl an hochwertigen Werkzeugen, die den vielfältigen Anforderungen moderner Werkstätten gerecht werden. Mit innovativer Technik und einem hohen Anspruch auf Qualität, Funktionalität und Langlebigkeit setzen wir Massstäbe in der Branche.

Unsere Mitarbeitenden sind das Herzstück unseres Erfolges. Wir arbeiten als Team und verstehen unsere Kunden und Hersteller als starke Partner. Jetzt suchen wir Sie als engagiertes Teammitglied und Repräsentant unseres Unternehmens im Bereich Werkzeuge!

Verkaufsberater (m/w) B2B Projektverkauf 100 %

Region Ostschweiz (St. Gallen, Thurgau, Schaffhausen & Appenzell)

Ihre Aufgaben:

- Aufbau, Ausbau und Betreuung von Kundenbeziehungen
- Produktpräsentationen, Produktdemonstration beim Kunden oder in unserem Tool-Store
- Beratung und lösungsorientierte Präsentation im Projektverkauf
- Neukundenakquise
- Ausbau Vertriebsmärkte LKW, Kommunal, Landmaschinen
- Login- und Konditionenvergabe für den Werkzeug E-Store bei Stammkunden
- Pflege des CRM und der Kundeninformationen (Besuchsrapporte)
- Mithilfe und Präsenz an Ausstellungen, z.B. Transport.ch

Ihr Profil:

- Abgeschlossene handwerkliche Berufsausbildung in einer technischen Branche (z.B. Automobilfachmann, PKW- oder LKW-Mechaniker) oder Grundausbildung im Verkauf (Detailhandelsfachmann Eisenwaren/Werkzeuge)
- Erste Verkaufserfahrungen im Aussendienst und in der Kundenberatung
- Sie pflegen gerne Kundenkontakte, sind ein guter Kommunikator und handeln verkaufsorientiert
- Ihnen fällt es leicht Konzepte, Geräte und deren Nutzen vorzustellen und praktisch vorzuführen
- Sie sind routinierter Office Anwender (Word, Excel, Power Point) und das Rapportieren und Pflegen eines CRM sind für Sie eine Selbstverständlichkeit
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Führerausweis Kat. B

Unser Angebot:

- Interessante, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
- Gründliche Einführung in unser vielseitiges Produkteportfolio
- Hohe Eigenverantwortung und Selbstständigkeit
- Flexibles Arbeitszeitmodell
- Zeitgemässe Anstellungsbedingungen mit 5, bzw. 6 Wochen Ferien
- Persönlicher Verkaufs- und Präsentationsbus

Gestalten Sie den Erfolgskurs der KSU A-Technik AG mit! - Wir freuen uns, Sie persönlich kennen zu lernen.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an unseren Personalleiter Ezio Selmi-Frey:

(personal@ksu.ch / Tel. 056 619 77 70).

Vermittlungen werden gebeten, Dossiers nur nach vorheriger Rücksprache an uns zu übersenden.